



A

PLANEAMENTO DO NEGÓCIO

REAL ESTATE ADVANCED PRACTICES (REAP)

O Curso CRS REAP é a formação essencial para construir um negócio imobiliário de sucesso em qualquer parte do mundo. Este Curso é composto por 6 módulos que lhe vão permitir identificar os sistemas e estratégias de sucesso utilizadas pelos profissionais de topo, ajudá-lo a adaptar estes conceitos ao seu mercado envolvente e por fim, este curso permite-lhe também organizar o tempo de uma forma mais produtiva e eficiente de forma a convencer os clientes da necessidade de trabalhar com um “agente em exclusivo”.

CONTEÚDOS DO CURSO

Onde quer estar daqui a 3, 5 ou 10 anos?

Se não tiver objetivos claros e definidos, seguramente não conseguirá alcançá-los.

O exercício do profissional imobiliário requer planeamento, controlo orçamental e definição de objetivos.

Ao contrário do empregado, o empresário começa por estabelecer os seus objetivos para depois traçar o caminho e os meios necessários para conseguir chegar onde quer. Para os agentes imobiliários é importante conhecerem bem os seus números para saberem quantas vendas são precisas para gerar rendimentos e produtividade crescente.

Este módulo percorre todos os temas que precisa de saber para converter o seu negócio num ativo valioso.

- Identificar objetivos a longo prazo
- Definir uma Missão que sirva de base para as decisões do dia-a-dia
- Técnicas para avaliar, conhecer e analisar o seu negócio
- Criar um objetivo bruto de negócio

Para conhecer as próximas datas para este módulo, inscrições e mais informações:



geral@crs.com.pt



www.crs.com.pt



213 835 083 / 213 835 000