



B

MARKETING

REAL ESTATE ADVANCED PRACTICES (REAP)

O Curso CRS REAP é a formação essencial para construir um negócio imobiliário de sucesso em qualquer parte do mundo. Este Curso é composto por 6 módulos que lhe vão permitir identificar os sistemas e estratégias de sucesso utilizadas pelos profissionais de topo, ajudá-lo a adaptar estes conceitos ao seu mercado envolvente e por fim, este curso permite-lhe também organizar o tempo de uma forma mais produtiva e eficiente de forma a convencer os clientes da necessidade de trabalhar com um “agente em exclusivo”.

CONTEÚDOS DO CURSO

Hoje mais do que nunca, poupe em despesas de publicidade mas não deixe de investir em Marketing.

As estatísticas demonstram que os agentes imobiliários mais rentáveis são aqueles que obtém a maioria dos seus negócios através de recomendações de antigos clientes, amigos, conhecidos.. são clientes mais fáceis de conseguir e mantê-los sai mais barato do que se fizer prospeção para conseguir novos clientes. Os clientes recomendados são mais fiéis e estão predispostos a ouvir os seus conselhos porque alguém de confiança lhe falou de si. Saiba como conseguir recomendações.

No módulo de Marketing irá analisar diversos canais e ferramentas de Marketing, avaliar as técnicas utilizadas e desenvolver o seu próprio Plano de Marketing. Conseguirá também definir e planear as ações mais eficientes e as mais rentáveis.

- **Cinco princípios básicos de Marketing**
- **Técnicas de promoção pessoal**
- **Sistemas de Marketing e de Publicidade**
- **Sistemas para gerar negócio baseado em referências**

Para conhecer as próximas datas para este módulo, inscrições e mais informações:



geral@crs.com.pt



www.crs.com.pt



213 835 083 / 213 835 000